

主催：京都ほっとはあとセンター

「ほっとはあと製品」 応援事業

売上アップ&商品レベル アップセミナー

工賃向上を達成するために商品力の強化、販路開拓のスキル等を3回シリーズで学びます！

講師：OFFICE KYOTOJIN
ディレクター 近藤 賢士
プロフィール：京都で二百年以上続く老舗漬物屋に生まれ、流通、食品製造業を経て2005年より、マーケティング コンサルタントとして今に至る。

南部会場：ハートピア京都 3階 第3会議室
京都市中京区竹屋町烏丸東入ル (075-222-1777)

北部会場：中丹勤労者福祉会館 第3会議室
福知山市昭和新城105 (0773-23-2216)

I

お客様の購入意欲を高める術

II

商品の見せ方・売り方講座

III

市場ニーズに合った商品開発

売れる商品は何か違う？

商品の良さを伝えるために必要なこと

お客様になつてくれる人はどこにいる

南部会場：9月24日(火)
13:30~16:30
北部会場：9月25日(水)
13:30~16:30

南部会場：10月23日(水)
13:30~16:30
北部会場：10月30日(水)
13:30~16:30

南部会場：11月27日(水)
13:30~16:30
北部会場：11月20日(水)
13:30~16:30

申込み FAX送信

075-255-0366

主催：京都ほっとはあとセンター

* 3回シリーズです。できるだけ3回連続でお申込ください。

《お問合せ・申込み先》 京都ほっとはあとセンター 担当 しづたに 渋谷

京都市中京区竹屋町通烏丸東入ル清水町375番地（ハートピア京都7階）

TEL：075-255-0355 FAX：075-255-0366

E-mail：info@kyoto-hotheart.jp

- 申込み締切 受講日の2週間前まで【第1回締切 9月11日】
- 申込み方法 下記の申込み用紙でFAX又は郵送で申込みください。

売上アップ&商品レベルアップセミナー申込用紙

参加希望日	(I) 9月 日() (II) 10月 日() (III) 11月 日()
会場	() 南部 () 北部
氏名	
施設名	
施設所在地	
メールアドレス	
電話番号	F A X
イチオシ商品 名称	販売価格 (原価率) (%) 円
コンセプト	販売実績 個/月
商品の概要 イチオシ商品の 画像、イラスト などでお知らせ ください。	

申込み FAX送信



075-255-0366